Anfrage - Partner werden

David Lackner - 2022-06-23 - Verkaufen mit Aqipa - Partnerbrands

Aqipa arbeitet mit Retailern, Systempartnern und öffentlichen Institutionen in Europa und Australien. Wir versuchen mit unseren Partnern in der Regel Exklusivvereinbarungen zu treffen, um unser ganzes Servicespektrum anbieten zu können und die besten Wachstumschancen für die Marke realisieren zu können. Aqipa ist in folgenden Ländern mit eigenen Niederlassungen aktiv: Deutschland, Österreich, Schweiz (über einen verbundenen Partner), Niederlande, Belgien, Frankreich, Italien, Spanien, Portugal, Polen, UK, Australien und Nordics. Andere v.a. Osteuropäische Länder decken wir mit weiteren Sub-distributionspartnern ab. Aqipa versteht sich als Premium Value Added Distributor und Wachstumsbeschleuniger. Wir sind bestens positioniert um ambitionierten Marken, die ein spannendes Produktportfolio und entsprechenden Product/Market Fit nachweisen können beim pan-europäischen Wachstum zu unterstützen. Dabei arbeiten wir eng mit unseren Partnern zusammen, vereinbaren gemeinsam Zielmärkte und Investitionen und ermöglichen als pan-europäischer Partner mit E-Commerce Kompetenz die Möglichkeit den europäischen Markt holistisch und mit einer abgestimmten Strategie erobern zu können. Für eine Übersicht über unsere Länderkompetenz finden Sie hier eine Übersicht unserer Country reports --> Jetzt ansehen
Als Partner haben Sie einen Experten in unserem Brand Operations Management (BOM) Team zugeordnet der sich um all Ihre Belange (Distribution, Promotions, Einführung Neuheiten etc.) kümmert und der Vertreter Ihrer Marke bei Aqipa ist. Sollten Sie sich nicht sicher sein, wer diese Person bei Aqipa ist, kontaktieren Sie unser Brand Operations Management Team.

Wir suchen insbesondere Marken in den Bereichen Gaming, Premium Audio, Office Communication, E-Mobility, Home Appliances und Action Gear. --> Jetzt Partner werden