Consulta - Hazte socio

David Lackner - 2022-06-23 - Vender con Aqipa - Socio

Aqipa trabaja con minoristas, socios del sistema e instituciones públicas de Europa y Australia. Normalmente buscamos establecer acuerdos exclusivos con nuestros socios para ofrecer toda nuestra gama de servicios y aprovechar las mejores oportunidades de crecimiento para la marca. Aqipa tiene oficinas propias en los siguientes países: Alemania, Austria, Suiza (a través de un socio afiliado), Países Bajos, Bélgica, Francia, Italia, España, Portugal, Polonia, Reino Unido, Australia y los países nórdicos. Otros países (especialmente los de Europa del Este) están cubiertos por otros socios de subdistribución. Aqipa se ve a sí misma como un distribuidor de valor añadido y acelerador del crecimiento. Estamos idealmente posicionados para apoyar a las marcas ambiciosas con una interesante cartera de productos y el correspondiente ajuste de producto/mercado en su crecimiento paneuropeo. Para ello, colaboramos estrechamente con nuestros socios, acordamos conjuntamente los mercados objetivo y las inversiones y, como socio paneuropeo con experiencia en comercio electrónico, permitimos la conquista estratégica integral del mercado europeo. Para obtener una visión general de nuestra competencia por países, puede encontrar nuestros análisis de mercado específicos por países aquí --> Ver ahora

Como socio, tendrá un experto asignado a nuestro equipo de gestión de operaciones de marca (BOM) que se ocupará de todas sus necesidades (distribución, promociones, lanzamiento de nuevos productos, etc.) y será el representante de su marca en Aqipa. Si no está seguro de quién es esta persona en Aqipa, simplemente póngase en contacto con nuestro equipo de gestión de operaciones de marca aquí.

En particular, buscamos marcas de juegos, audio de alta calidad, comunicación de oficina, movilidad electrónica, electrodomésticos y equipos de acción. --> Hágase socio ahora