Richiesta - Diventare partner

David Lackner - 2022-06-23 - Vendere con Aqipa - Partner

Aqipa lavora con rivenditori, partner di sistema e istituzioni pubbliche in Europa e Australia. In genere cerchiamo di stabilire accordi esclusivi con i nostri partner per offrire la nostra gamma completa di servizi e realizzare le migliori opportunità di crescita per il marchio. Aqipa ha uffici propri nei seguenti paesi: Germania, Austria, Svizzera (attraverso un partner affiliato), Paesi Bassi, Belgio, Francia, Italia, Spagna, Portogallo, Polonia, Regno Unito, Australia e Nordici. Altri paesi (specialmente l'Europa dell'Est) sono coperti da altri partner di sub-distribuzione. Aqipa si considera un distributore a valore aggiunto premium e un acceleratore di crescita. Siamo posizionati in modo ideale per sostenere marchi ambiziosi con un portafoglio di prodotti interessanti e un corrispondente adattamento prodotto/mercato nella loro crescita paneuropea. In questo modo, lavoriamo a stretto contatto con i nostri partner, concordiamo congiuntamente i mercati di destinazione e gli investimenti e, come partner paneuropeo con esperienza nell'e-commerce, consentiamo la conquista strategica olistica del mercato europeo. Per una visione d'insieme della nostra competenza per paese, potete trovare le nostre analisi di mercato specifiche per paese qui --> Vedi ora

Come partner, avrete un esperto assegnato al nostro Brand Operations Management Team (BOM) che si occuperà di tutte le vostre esigenze (distribuzione, promozioni, lancio di nuovi prodotti, ecc.) e sarà il rappresentante del vostro marchio presso Aqipa. Se non siete sicuri di chi sia questa persona in Aqipa, contattate semplicemente il nostro Brand Operations Management Team qui.

In particolare, siamo alla ricerca di marchi in Gaming, Premium Audio, Office Communication, E-Mobility, Home Appliances e Action Gear. --> Diventa un partner ora